



Verkaufsberater B2B Solarkomponenten(m/w/d)

Standort: Aarberg (Schweiz)

Ihre Aufgaben

- ✓ Neukundenakquisition und Betreuung des bestehenden Kundenstamms (70-80% Reisezeit)
- ✓ Produktberatung von Komponenten für Photovoltaikanlagen
- ✓ Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst
- ✓ Schulung und Unterstützung der Installationspartner
- ✓ Erstellung von Angeboten

Ihr Profil

Wir wenden uns an eine verkaufsorientierte, selbständige und zuverlässige Person mit Erfahrung im Verkauf (B2B) und in der Kundengewinnung und –Bindung. Sie zeichnen sich aus durch ihre kommunikative und interessierte Art und Sie haben Freude am Kontakt mit Menschen. Zur Erfüllung der Aufgaben besitzen Sie den Führerschein Kategorie B und Sie sind geografisch flexibel einsetzbar. Stilsicheres Deutsch und gute MS-Office-Kenntnisse runden Ihr Profil ab. Erfahrungen in der Photovoltaik sind von Vorteil aber keine Voraussetzung um in dieser Position erfolgreich zu sein.

Die TRITEC AG ist ein Unternehmen mit Hauptsitz in der Schweiz und ist Teil der Energiedienst-Gruppe. TRITEC liefert und installiert Energielösungen mit Schwerpunkt Photovoltaik und Haustechnik.

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung. Ihr Ansprechpartner ist Robert Plass (Telefon +41 21 804 85 02).

TRITEC AG
Personalabteilung
Baslerstrasse 44, 5080 Laufenburg
personal@tritec.ch
www.tritec.ch

